

リフォーム産業新聞

The Japan Journal of Remodeling

発行所：(株)リフォーム産業新聞社
亀岡大郎取材班グループ
本社：104-0061
東京都中央区銀座8-11-1
TEL:03(6252)3450 FAX:03(6252)3461
大阪支局：530-0005
大阪府大阪市北区中之島2-3-18
中之島フェスティバルタワー16階
暮らしをよくする、専門メディア

ホームネット

M&Aで地方ビルダーを再編



濱中雄大社長

マンションの買取再販事業を展開するホームネット（東京都渋谷区）は、M&

Aによる地方ビルダーの再編を進めている。まずは、

編集部

注文住宅を年間200棟供

給しているファーストホー

ム（山口県防府市）の買収

を行った。

「上場に向けて、注文住

宅事業を新たな柱に育てる

ことが狙い。今後3～5年

で、M&Aを通じて地域の

トップビルダーのゆるやか

な連合体をつくり、年間1

000棟の供給を目指しま

す」と濱中雄大社長。

M&Aの目的は、グループとしての事業規模を拡大し、集中購買やオリジナル

「上場に向けて、注文住宅事業を新たな柱に育てることが狙い。今後3～5年で、M&Aを通じて地域のトップビルダーのゆるやかな連合体をつくり、年間1000棟の供給を目指します」と濱中雄大社長。

宅関連では、ホームネットは素人なので、各社の体制に口出しはしません。逆に、それぞれのカラーを生

かして、足りない部分は補完したいながら共に成長していきたい」（濱中社長）

本業の買取再販事業も好調だ。今期の販売目標600戸150億円を達成するための物件の仕入れは既に完了、その先の仕込みを進めている段階だ。特に大阪や名古屋、福岡といった地方での伸びが著しく、全体の6割を占めている。「今

後は工事の内製化を図るた

めのリフォーム会社買収も

視野に入っています。こち

らも3～5年後に年間販売

1000戸とする計画」

（濱中社長）

商材の開発など、スケールメリットによるアドバンテージを得ること。このため、原則として買収した企業の屋号や経営体制は変更しない。

また、ノウハウの共有も

狙いの一つ。例えば、ホー

ムネットはマンションのリ

フォームや仕入れのノウハ

ウをグループ内のビルダー

に提供する一方で、戸建て

リフォームのノウハウを得

ることができる。

「注文住

宅関連では、ホームネット

は素人なので、各社の体

制に口出しはしません。逆

に、それぞれのカラーを生

かして、足りない部分は補

完したいながら共に成長し

ていきたい」（濱中社長）

本業の買取再販事業も好

調だ。今期の販売目標600

戸150億円を達成する

ための物件の仕入れは既に

完了、その先の仕込みを進

めている段階だ。特に大阪

や名古屋、福岡といった地

方での伸びが著しく、全

体の6割を占めている。「今

後は工事の内製化を図るた

めのリフォーム会社買収も

視野に入っています。こち

らも3～5年後に年間販売

1000戸とする計画」